

## Продолжается формирование новой глобальной торговой структуры компании Roxell

*Чтобы достичь наших долгосрочных целей и повысить эффективность продаж, предоставления услуг и технической поддержки, Roxell создает глобальную структуру по продажам и обслуживанию.*



Геерт ван Нивенхейсе (слева) и Кристоф Байлиен (справа)



Это также позволит нам позиционировать Roxell как компанию мирового уровня. В сентябре в нашей структуре продаж произошли следующие изменения:

**Геерт Ван Нювенхюсе — региональный менеджер по продажам в новых районах**

Компания рада сообщить, что Геерт Ван Нювенхюсе начнет выполнять обязанности регионального менеджера по продажам в новых районах, где представлена Roxell. В

этом качестве Геерт будет отвечать за развитие и расширение бизнеса на новых географических рынках.

Геерт сотрудничает с компанией вот уже 40 лет, в течение которых он занимал разные должности. С 1993 года он отвечает за управление продажами.

**Кристоф Бейлиен — региональный менеджер по продажам Roxell в регионе EMEA**

В середине сентября к команде продаж Roxell присоединился Кристоф Бейлиен. Он займет прежнюю должность Геерта Ван Нювенхюсе — регионального менеджера по продажам в регионе EMEA. Кристоф будет отвечать за дальнейшее развитие бизнеса в Европе, на Ближнем Востоке и в Африке.

Кристоф имеет степень бакалавра по специальности «Компьютерный аналитик». В течение 20 лет он выполнял различные обязанности в сфере продаж и развития бизнеса на международном уровне. Работал в компаниях Honda и S.A.F.I.R., дистрибьюторе научного оборудования для инфракрасной спектроскопии. В последнее время Кристоф сотрудничал с компанией EOC Surfactants, производящей поверхностно-активные вещества, где он отвечал за европейский сектор продаж.

Мы желаем Геерту и Кристофу всего наилучшего на новых должностях.



## Агрово на выставке Agroworld Казахстан 2017

С 1 по 4 ноября 2017 в КЦДС «Атакент» в г. Алматы, Казахстан прошла выставка Agroworld, и компания Aggrovo традиционно приняла в ней участие. В этом году самый заметный, благодаря нашему шару-талисмани, стенд Aggrovo, стал площадкой для эффективного делового общения: совместно с региональным директором по продажам Моба Эдом ван Оммереном проведены встречи с казахскими, узбекскими, киргизскими партнерами. Рынок этих стран развивается, и мы не перестаем занимать лидирующие позиции по поставке оборудования нашим зарубежным партнерам. Отвечая их потребностям, мы продолжим общение на новой для нас площадке, на выставке Agroworld Uzbekistan, которая состоится в Ташкенте с 14 по 16 марта 2018 г.